

7. Официальный Интернет-ресурс информационного агентства Оружие России  
<http://www.arms-expo.ru>

### **Венчурное инвестирование и малый инновационный бизнес в условиях экономического кризиса**

Дзюрдзя О.А.  
Университет машиностроения  
[dzurdzya@mail.ru](mailto:dzurdzya@mail.ru)

*Аннотация.* В статье рассмотрены проблемы взаимодействия венчурного инвестирования и малого инновационного бизнеса в современных условиях. В создании благоприятных условий для развития малого инновационного предпринимательства и венчурного инвестирования должно принять активное участие государство.

*Ключевые слова:* венчурное инвестирование, малый инновационный бизнес, малое инновационное предпринимательство, венчурное финансирование.

Кто бы мог подумать в 2007 г, что наша страна, обладающая в тот момент огромными финансовыми ресурсами и возможностями, может попасть в такой затяжной экономической кризис. Тем не менее, с осени 2008 г и до сегодняшнего момента, страна пребывает в условиях жесточайшего экономического кризиса, причем, выхода из которого в ближайшей перспективе не наблюдается. Да, был повышательный момент в экономике в 2010 г., но это можно охарактеризовать лишь как небольшое оживление, которое отнюдь не способствовало выходу страны из кризиса. И, как бы странно это не звучало, но, во многом, причина кризисного состояния связана непосредственно с нашей экономикой. Да, есть внешние факторы, связанные, например, с глобализацией, но, тем не менее «страна, не обладающая широким набором самых разных обрабатывающих производств, просто гарантирует себе попадание в ловушку бедности» [6]. Поэтому, необходимо:

во-первых, четко признать, что деньги без новых идей не работают, а лишь способствуют дальнейшему падению рентабельности;

во-вторых, следует четко вставить на инновационное развитие экономики.

К сожалению, отечественное бизнес сообщество в силу ряда обстоятельств не готово нести значительные затраты на развитие инноваций. И, это одна из причин не высокого темпа инновационного развития страны. Поэтому, создание условий для инновационного развития экономики и есть одна из основных задач, стоящих на сегодняшний день, перед государством.

В современных кризисных условиях, заметную роль в развитии экономики может оказать венчурное инвестирование и малый инновационный бизнес (МИБ). На наш взгляд, именно малый инновационный бизнес может содействовать устойчивому экономическому развитию нашей страны. Это обуславливается тем, что малый инновационный бизнес, вовлеченный непосредственно в наукоемкое производство продукции и услуг, сможет обеспечить поступательное развитие инновационных процессов во всей экономике. Малые инновационные предприятия могут открывать новые сегменты рынка, повышать наукоемкость и конкурентоспособность предприятий, быть инициаторами создания и последующего удовлетворения новых, ранее неизвестных потребностей рынка [1].

Малые инновационные предприятия, как правило, заняты разработкой и преобразованием научных идей в новые технологии и продукты. По сути, в этом и состоит их отличие от обычных форм малого и среднего предпринимательства. Малое инновационное предпринимательство осуществляет связь между фундаментальными исследованиями и массовым производством нового инновационного продукта. В этой «связке» ведущая роль в фундаментальных базисных исследованиях принадлежит, прежде всего, крупным передовым корпорациям, которые обладают значительными финансовыми, материальными и человеческими ре-

сурсами и которые способны организовать долговременные проекты с большой долей неопределенности последующего коммерческого результата. В то же время, малые инновационные предприятия играют центральную роль в разработке новых продуктов и в усилении инновационной деятельности уже существующих компаний. Малые инновационные предприятия доводят научные открытия до отработанной промышленной технологии и в последующем передают результаты крупным компаниям, которые организуют массовое производство на основе новых методов [4].

Сущностью малого инновационного предпринимательства является процесс создания и дальнейшего коммерческого использования нововведений малыми предприятиями [3]. И, важную роль в становлении малого инновационного предпринимательства может сыграть развитие венчурного инвестирования. Несмотря на то, что условиях экономического кризиса, развитие венчурного инвестирования в России, представляется достаточно проблематичным, тем не менее, венчурное предпринимательство способно стать тем самым катализатором, который обеспечит дальнейшее развитие всего малого инновационного бизнеса. Венчурное инвестирование способно оказать серьезную поддержку малым инновационным предприятиям обеспечив коммерциализацию результатов научных исследований и разработок. При этом, основной сферой взаимодействия венчурного инвестирования и малого инновационного бизнеса могут и должны стать новейшие быстрорастущие наукоемкие отрасли, такие как: электроника, информатика, фармацевтика, химия, связь, биоинженерия.

Да, венчурное инвестирование в России находится в самой начальной стадии своего развития и благоприятные условия для дальнейшего роста пока отсутствуют. Можно сказать, что венчурное финансирование само является инновацией в наших условиях. Среди проблем, препятствующих взаимодействию и развитию венчурного инвестирования и малого инновационного бизнеса, отметим:

- понятие «венчурный инвестор» в общем-то, малопонятно для подавляющего большинства субъектов малого инновационного предпринимательства. Достаточно часто его путают с банкиром или меценатом. Венчурное инвестирование, в основном осуществляется в малые и средние предприятия без получения с них какого-либо залога, в отличие от того же банковского кредитования. Венчурные инвесторы, как правило, вкладывают средства в те предприятия, акции которых не находятся в свободной продаже на фондовом рынке, а распределены полностью между всеми акционерами – физическими или юридическими лицами;
- очень часто руководители малых инновационных предприятий оказываются не готовы к сотрудничеству с венчурным инвестором, что обусловлено непониманием его целей и задач. Вступая в отношения с венчурным инвестором, предприниматель должен четко осознавать и понимать те преимущества, которые он получит в обмен на часть собственного капитала своей компании, а также связанные с ними проблемы;
- одним из основных заблуждений современных предпринимателей является то, что венчурный инвестор стремится получить значительную долю собственного капитала фирмы и получить контроль над данным предприятием. Как правило, венчурные инвестиции либо идут в акционерный капитал общества, либо предоставляются предприятиям в форме инвестиционного кредита на среднесрочный период от 3 до 5 лет. На практике, как правило, происходит следующая комбинация венчурного инвестирования: часть средств направляется в акционерный капитал, а другая часть средств - предоставляется в форме инвестиционного кредита. Следует понимать, что задача венчурного инвестора не в приобретении контрольного пакета акций или долей предприятия. Венчурный инвестор становится акционером предприятия лишь на время, как правило, не более 5 лет, по прошествии которых, он продает свою долю в предприятии. В этом-то и состоит его коренное отличие от так называемого «стратегического инвестора», который, как правило, изначально видит свою задачу в установлении контроля над компанией, интересующей его по тем или иным соображениям или проектам;
- еще одним заблуждением в отношении венчурного инвестора можно назвать его желание

вкладывать средства в инновационные разработки, рассчитанные на высокие доходы. Сами венчурные инвесторы указывают на такие точки своей деятельности как: люди, рынок, инновации. Венчурное инвестирование часто называют не инвестициями в мысли и разработки, а инвестициями в человеческий капитал. Частные инвесторы, прежде всего, заинтересованы в сильной и эффективной команде управленцев, которая смогла бы реализовать проект. Без качественной команды менеджеров ни один проект никогда не интересует венчурного инвестора. Цель венчурных инвесторов, прежде всего, состоит в ориентации на большой, растущий рынок. Ввиду того, что венчурный инвестор заинтересован в приобретении и дальнейшей успешной продаже бизнеса, то он заинтересован не в собственно проектах, а в придумывающих и создающих их малых инновационных предприятиях. Поэтому, одной из серьезных задач, стоящих перед венчурным инвестором, является поиск относительно небольших компаний, которые в обозримом будущем были бы способны стать лидерами растущего и развивающегося рынка;

- серьезным препятствием для успешного совместного сотрудничества малого предпринимателя и венчурного инвестора является отсутствие желания предпринимателя допускать инвестора к управлению его предприятием. Деятельность венчурного инвестора не ограничивается только лишь выделением денег. Оказание малым инновационным предприятиям "нематериальной" поддержки — также важнейшая составляющая их деятельности. В такую поддержку могут входить: стратегическое планирование и маркетинговые исследования; формирование команды управляющих и коллектива; нахождение и привлечение средств из иных источников, и т.п. Венчурные инвесторы становятся совладельцами финансируемого ими малого инновационного бизнеса. И, в этом случае их интерес в получении хорошего процента на вложенные средства выражается не пассивным ожиданием, а активными действиями, которые направлены на повышение вероятности успешного исхода всего мероприятия [2].

Кроме вышесказанного, неразвитость взаимодействия венчурного инвестирования и малого инновационного бизнеса в России обусловлена следующими причинами:

- недостаточная законодательная разработанность нормативно-правовой базы для венчурного финансирования;
- низкая ликвидность инвестиций венчурного финансирования в виду отсутствия доверия к российским компаниям на мировых рынках;
- низкая культура отечественного предпринимательства, отсутствие качественных менеджеров, проблемы с регулированием прав на интеллектуальную собственность,
- малая информационная прозрачность отечественного рынка интеллектуальной собственности. И, как следствие - трудность с поиском инновационных проектов под венчурные инвестиции;
- недостаток отечественных инвестиционных ресурсов, следствием чего являются проблемы с формированием и осуществлением отечественного венчурного предпринимательства.

Можно сказать, что в настоящее время в России нет системы, которая содействовала бы коммерциализации новых технологий, выводу их на рынок, что в свою очередь позволило бы нам переходить к экономике знаний [5].

Значительную помощь в становлении, развитии и взаимодействии венчурного инвестирования и малого инновационного бизнеса, способно оказать государство. Органы государственной власти способны оказать стимулирующее воздействие на инновационное предпринимательство, на повышение его экономической эффективности. В этой связи, задачей государственных органов власти должен стать постоянный и активный поиск мер по вовлечению в инновационный предпринимательский процесс новых экономических агентов. Так, например, для формирования инфраструктуры венчурного инвестирования, необходимо привлечение банков, пенсионных фондов в сферу венчурного и прямого финансирования, что даст в руки малому инновационному бизнесу новые механизмы для привлечения инвестиций в свои новые инновационные проекты.

### Выводы

Развитие венчурной индустрии оказывает довольно серьезное влияние на развитие малых инновационных предприятий в любой стране. Поэтому, ее становление является серьезным фактором развития всей экономики. Венчурные инвесторы заинтересованы в стимулировании малого предпринимательства потому, что этот тип деятельности инициативен, ориентирован на достижение максимального результата и у него есть ощущение рынка.

Задачей государства является создание условия для эффективного взаимодействия малого инновационного бизнеса и венчурного инвестирования. Государство должно отслеживать действия инновационных предпринимателей и венчурных инвесторов с целью исключения мошенничества, не допускать вывода финансов из страны через мошеннические схемы, но, в тоже время не мешать венчурным инвесторам привлекать финансы в проекты и иметь от них сверхприбыли.

Создание благоприятных условий малому инновационному бизнесу необходимо потому, что именно малые предприятия, используя значительно эффективнее достижения НТП, могут увеличить свои обороты в десятки и сотни раз, что означает значительный рост средств венчурного инвестора за довольно короткий период времени.

Если малому инновационному предпринимательству и венчурному инвестированию предоставить благоприятные условия для взаимодействия и развития, то ввиду того, что эволюционный потенциал малых компаний очень велик, в относительно короткие сроки эти малые предприятия могут стать средними и крупными.

### Литература

1. Бурлаков В.В. Малое инновационное предпринимательство как фактор развития современной экономики. – Экономика и предпринимательство. 2014, № 1-3 – С. 661-663.
2. Бурлаков В.В., Дзюрдзя О.А. Венчурный инвестор. Его цели, задачи и значение для малого инновационного предпринимательства. Регулирование инновационных и интеграционных процессов в российской экономике: проблемы, механизмы, перспективы: сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции. МНИЦ ПГСХА. – Пенза: РИО ПГСХА, 2014. – С. 6-10 с.
3. Бурлаков В.В., Дзюрдзя О.А. Оценка конкурентоспособности инноваций – важный этап в деятельности малого инновационного предприятия. – Экономика и предпринимательство. 2014, № 4-2. С. 495-499.
4. Бурлаков В.В., Дзюрдзя О.А. Теоретико – методологические подходы к формированию системы развития предприятий, комплексов, регионов: монография. Под общ. ред. В.В.Бондаренко, Ф.Е.Удалова. Пенза, 2014. Том Часть 4.
5. Дзюрдзя О.А. Венчурное финансирование в малом инновационном бизнесе. Экономические аспекты развития российской индустрии в условиях глобализации 2/2014. Материалы научно-практической конференции кафедры «Экономика и организация производства». – М.: Университет машиностроения. 2014. – С. 89-92.
6. <http://expert.ru/expert/2015/30/prichiny-i-hod-krizisa/> (Дата обращения: 02.08.2015).

### **Разработка направлений развития системы менеджмента качества в образовании**

Шамгунова А.Д.  
Университет машиностроения  
[binochka73@mail.ru](mailto:binochka73@mail.ru)

*Аннотация:* Разработка систем менеджмента качества образовательных учреждений высшего и среднего образования в соответствии с требованиями международных стандартов ISO 9000 является наиболее надежным трендом обеспечения качества и конкурентоспособности предоставляемых работ и услуг.