

Новое в понимании регулирования экономических отношений экономическими и юридическими законами



Васильев А.В.,

доктор юридических наук, профессор,
профессор Российской академии народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
E-mail: tikhonova@ranepa.ru

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы регулирования экономических отношений экономическими и юридическими законами. Экономические законы являются главными. Юридические законы должны им соответствовать. В противном случае в экономике возникают проблемы и даже экономические кризисы. В статье разработаны некоторые предложения по недопущению этих негативных явлений.

Ключевые слова: экономические отношения, экономические и юридические законы; стоимость рабочей силы и товаров; заработная плата, цена товаров; экономические кризисы.

В науке общепризнано, что экономические отношения регулируются экономическими и юридическими законами. Как это происходит? Взаимосвязаны ли они или действуют самостоятельно и отдельно друг от друга? Действие какого закона превалирует или они равносильны? Оба вида законов создаются обществом сознательно или их формирование и деятельность происходят объективно, независимо от воли людей? На эти и другие вопросы наука пока не дала полного ответа, хотя в этом есть достаточно большая потребность, поскольку без него невозможно полноценно и эффективно регулировать экономические отношения.

Основными экономическими законами, регулирующими экономические отношения, являются закон стоимости рабочей силы и закон стоимости товаров — продуктов труда. В условиях рыночной экономики *стоимость рабочей силы* определяется стоимостью продуктов питания, одежды, обуви, жилья, других вещей и предметов, необходимых для жизни самого работника, членов его семьи, в первую очередь, детей¹. Превращенной формой стоимости рабочей силы является заработная плата. Если ее величина соответствует стоимости рабочей силы, т.е. если соблюдается закон стоимости рабочей силы, общественное производство функционирует спокойно и развивается, поскольку его составляющие — стоимость рабочей силы и ее денежное выражение, установленное законодательством, совпадают. В случае если заработная плата ниже стоимости рабочей силы в экономике возникают перекосы и проблемы: работающий человек не может обеспечить свою семью необходимыми для жизни продуктами и товарами, они не раскупаются, поскольку у рабочих не хватает денег. В результате происходит затоваривание рынка, производство вынужденно сокращается,

возникает массовая безработица, растет преступность и, в конечном счете, наступает экономический и социальный кризис, т.е. полный коллапс общественной жизни.

Кроме того, установление зарплаты ниже прожиточного минимума позволяет предпринимателям получать высокую прибыль. По существу, имеет место присвоение денежных средств, которые согласно экономическому закону стоимости принадлежат наемным работникам. В результате предприниматели ускоренно обогащаются, а люди труда — беднеют.

Вторым экономическим законом, как уже отмечалось выше, является закон *стоимости товаров* — продуктов труда. Он гласит: стоимость товаров соответствует стоимости общественно необходимого труда, затраченного на их производство. Количество общественно необходимого труда определяется как средняя его затрата в целом в общественном производстве². Регулирующее значение этого закона выражается в том, что производители товаров не могут иметь производственные затраты выше общественно необходимых. В противном случае они будут нести убытки и разорятся. И наоборот, те производители товаров, у которых затраты меньше общественно необходимых, получают дополнительную прибыль. Поэтому каждый производитель стремится сократить свои затраты, повысить производительность труда и получить большую прибыль.

Этот закон, с одной стороны, обеспечивает выработку наиболее оптимальных и прогрессивных способов производственной деятельности, постоянное саморазвитие экономики без вмешательства государства и права, что является несомненным его достоинством.

Однако у него есть и другая, негативная сторона. Известно, что главной целью любой предпринимательской деятельности является получение

¹ Политическая экономия. Капиталистический способ производства. М., 1972. С. 81.

² Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 23. М., 1972. С. 46–47.

прибыли. Поэтому предприниматели стремятся увеличить ее не только путем оптимизации производства и повышения производительности труда, но и произвольным повышением цены товаров.

Повышение цены товаров, продуктов питания, квартплаты, других средств, необходимых для жизни человека, является менее значимым, но практически столь же опасным, как и уменьшение заработной платы по сравнению со стоимостью рабочей силы. В результате трудящиеся на получаемую заработную плату также не могут купить необходимые для жизни товары и продукты питания. Возникает перекоп в экономике: люди оказываются не обеспечены необходимыми средствами существования, а на рынке не раскупаются и накапливаются товары, и как следствие снижается их производство, наступают безработица, экономический и социальный кризис.

На практике оба эти процесса, как правило, идут параллельно и одновременно, поэтому их негативное действие еще более разрушительно.

В истории развития общества экономические кризисы имели место не однажды. Наиболее показательным является экономический кризис в США в тридцатые годы прошлого столетия, который получил название великой депрессии. В результате экономическая жизнь страны практически остановилась: не работали предприятия, торговля, выросла безработица, бедность, преступность.

Общественное производство и в целом социальное благополучие общества оказались отброшенными назад на многие годы. Восстановление нормального функционирования экономики потребовало колоссальных трудовых, материальных, финансовых и иных затрат.

Экономические законы действуют объективно, вопреки желаниям участников экономических отношений и несмотря на неосознаваемые ими нарушения экономических законов. Поэтому возникновение кризиса воспринимается как стихийное бедствие.

Законодательство принимается людьми, т.е. правотворческими органами сознательно, но без учета экономических законов. И поэтому оно практически не влияет на их действие. В настоящее время во всех странах существует так называемое гражданское законодательство.

В Российской Федерации принят Гражданский кодекс. В его первой части изложены общие положения гражданского законодательства, а именно: организационные аспекты возникновения гражданских, т.е. экономических прав и обязанностей, их осуществление и защита; физические и юридические лица, как участники экономических правоотношений; объекты имущественных и иных экономически значимых прав, сделки, представительство, исковая давность; право собственности и другие вещные права, общие положения об обязательствах и договорах.

Часть вторая регулирует порядок заключения различных сделок, таких как: купля-продажа, мена, дарение, рента и пожизненное содержание с иждивением, аренда, наем жилого помещения, безвозмездное пользование, подряд, возмездное оказание услуг, перевозка, заем и кредит, страхование и другие, всего тридцать видов обязательств.

Третья часть посвящена наследственному праву и международному частному праву и регулирует порядок деятельности участников этих отношений.

И, наконец, в четвертой части Гражданского кодекса изложены нормы права, регулирующие отношения по поводу интеллектуальной собственности, их виды, документальное, юридически значимое оформление этих отношений, полномочия собственника и др.

Другие имущественные экономические и связанные с ними неимущественные правоотношения регулируются также Семейным кодексом, Федеральными законами «О защите прав потребителей», «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации», «Об акционерных обществах», «Об обществах с ограниченной ответственностью», другими законодательными и иными актами.

Однако эти законы не касаются экономических законов стоимости рабочей силы и товаров.

В некоторых странах существуют законодательные акты по отдельным видам предпринимательской деятельности. Так, например, в ФРГ существуют законы о торгово-промышленных, сельскохозяйственных палатах, о ремесленных промыслах, о немецком федеральном банке и другие, которые также не связаны с экономическими законами и не оказывают влияния на их действие. Однако есть Закон о содействии стабильности и росту экономики, в котором сказано, что Федерация и Земли должны при проведении своей экономической политики соблюдать требования экономического равновесия и принимать такие меры, которые в условиях рыночной экономики одновременно способствуют стабильности уровня цен, высокой степени занятости населения и внешнеэкономическому равновесию при постоянном и разумном экономическом росте³.

Законы такого рода оказывают определенное влияние на соблюдение экономических законов, однако их влияние не столь значительно и носит общий характер, опирающийся на теоретические положения о необходимости соблюдать разумные требования экономическо-хозяйственной деятельности.

Реальное регулирующее значение имеет законодательство, принятое практически во всех

³ Кутеле Д. Хозяйственно-административное право. Бонн-Москва, 1994. С. 104.

европейских странах и России, — о минимальной заработной плате, которая складывается из цен набора различных товаров, продуктов, жилья, других необходимых для жизни людей наемного труда, что является и стоимостью рабочей силы.

Закрепление юридическим законом величины минимальной заработной платы, соответствующей стоимости рабочей силы, обеспечивает их реальное взаимодействие. А это означает, что экономический кризис на основании несоответствия зарплаты стоимости рабочей силы не может возникнуть.

Более того, в европейских странах уровень прожиточного минимума и, следовательно, уровень заработной платы определяется не только удовлетворением жизненно важных потребностей в продуктах питания, одежде, обуви, жилье, но и социально-культурных интересов и потребностей людей на минимально приемлемом для данного общества уровне.

В Российской Федерации минимальная заработная плата определяется по иным критериям, не имеющим отношения к прожиточному минимуму и стоимости рабочей силы. В соответствии с Федеральным законом «О минимальном размере оплаты труда» она определяется как гарантируемый федеральным законом размер месячной заработной платы за труд неквалифицированного работника, полностью отработавшего норму рабочего времени при выполнении простых работ в нормальных условиях труда. Соотношение между минимальным размером оплаты труда и величиной прожиточного минимума на очередной финансовый год устанавливается федеральным законом о федеральном бюджете на соответствующий год. В частности, в 2001 г. указанное соотношение составляло 16,8%⁴. Это означает, что в 2001 г. на минимальную заработную плату можно было прожить не более семи дней в месяц. Поскольку данное юридическое установление размера заработной платы не было связано со стоимостью рабочей силы и не соответствовало ей, оно носило незаконный, с точки зрения экономических законов, характер.

В настоящее время минимальная заработная плата установлена в размере 5 554 руб., что также не соответствует прожиточному минимуму, который составляет на душу населения 6 209 руб., для трудоспособного населения — 6 710 руб. Думается, что в России следует принять закон о минимальной заработной плате соответствующей стоимости рабочей силы.

Вторым экономическим законом, как уже отмечалось выше, является закон стоимости товаров — продуктов труда. Он заключается в том, что стоимость товаров представляет собой количество общественного труда, затраченного на

их производство. На каждый вид товаров затрачивается определенное количество общественного труда. Поскольку у разных предпринимателей — производителей определенного вида товаров количество затрачиваемого труда различная, стоимость этих товаров определяется как среднее количество труда, которое включает в себя не только труд затраченный непосредственно на создание данного товара — живой труд, но и труд прошлый, представляющий собой затраты на сырье, полуфабрикаты, электроэнергию, износ техники и другие расходы. Все эти расходы выражаются в себестоимости товаров. Кроме того, предприниматель должен иметь определенную прибыль как результат своей производственной деятельности, без которой он не может производить товары. На практике каждый предприниматель сам устанавливает величину прибыли. Поскольку величина прибыли никак не регулируется правом, предприниматель как бы вправе устанавливать любую цену. Он, естественно, заинтересован в большей прибыли, поэтому устанавливает максимальную цену. Исходя из этого, можно сказать, что рост цен — закономерное явление рыночной экономики, но для того чтобы цены не росли беспрестанно, необходим дополнительный регулятор, который обеспечивал бы соответствие цены товара его стоимости. Таким регулятором может быть только юридический закон, как это имеет место в регулировании заработной платы, являющейся денежным выражением стоимости рабочей силы. Думается, что таким юридическим законом может быть закон о ценах.

В этом законе должны быть установлены цена товаров и установлена юридическая ответственность предпринимателей за ее превышение. В результате данная цена будет соответствовать стоимости товаров и не будет нарушаться экономический закон стоимости товаров. Исчезнут перекося в экономике и, соответственно, кризисные экономические явления.

В результате заработная плата наемных работников и цена товаров в денежном выражении будут соответствовать стоимости рабочей силы и стоимости товаров, а юридические законы, закрепляющие это соответствие, будут обеспечивать их исполнение, поскольку нарушения юридических и, следовательно, экономических законов станут очевидными. В этих условиях предприниматели с целью увеличения прибыли не смогут повышать цену товаров. Единственной возможностью увеличивать прибыль станет повышение экономической эффективности производственного процесса, улучшение качества продукции, снижение ее себестоимости, поскольку при одинаковой цене, чем меньше себестоимость, тем больше прибыли.

Однако следует иметь в виду, что производители сами, как правило, не выступают в качестве

⁴ Социологическая энциклопедия. М., 2003. Т. 2. С. 311.

продавцов в розничной торговле. Этим занимаются специальные торговые предприятия, которые делают так называемую торговую наценку на приобретаемые у производителей товары. Поэтому рыночная цена, т.е. цена по которой потребители покупают товары, увеличивается на величину торговой наценки, которая за вычетом собственных расходов выступает в качестве прибыли торгующей организации и которую теряет производитель, если сам не реализует товары по розничной цене. Поэтому производителю выгоднее самому продавать товары потребителям, и нередко крупные фирмы-производители товаров создают собственные торговые предприятия, которые и реализуют их товары. В результате производитель получает дополнительную прибыль в размере торговой наценки.

Цены на товары и величина минимальной заработной платы должны устанавливаться еже-

годно законом о бюджете. В результате они будут связаны не только между собой, но и с другими показателями бюджета, что будет способствовать его выполнимости.

В результате такого правового регулирования величины цен на товары и минимальной заработной платы экономика станет более управляемой, рациональной и эффективной, прекратится стихийное действие экономических законов, исчезнут экономические кризисы — разрушители экономики. Она станет функционировать устойчиво и прогрессивно.

Список литературы

1. Политическая экономия. Капиталистический способ производства. М., 1972.
2. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т. 23. М., 1972.
3. Кугеле Д. Хозяйственно-административное право. Бонн- Москва, 1994.
4. Социологическая энциклопедия. Т. 1, 2. М., 2003.

New trends in the modern understanding of economical relations regulation by economical and legal laws

Vasiliev A.V.,

Doctor of Law, Professor,
Professor of Russian Presidential Academy of National Economy
and Public Administration
E-mail: tikhonova@rane.ru

Annotation. *There are issues of economical relations regulation by economical and legal laws examined in the article. Economical laws are the main. The legal one must agree with it. Otherwise there are problems and economical recessions emerging in the economy. There are some proposals on non-admission of these negative developments formulated.*

Keywords: *economical relations, economical and legal laws, value of labor power and goods, salary, price of goods, economical recessions.*

References

1. Politicheskaya ekonomiya. Kapitalisticheskiy sposob proizvodstva. M., 1972.
2. Marks K., Engels F. Soch. 2-e izd. T. 23. M., 1972.
3. Kugele D. Khozyaystvenno-administrativnoe pravo. Bonn-Moscow, 1994.
4. Sotsiologicheskaya entsiklopediya. T. 1, 2. M., 2003.