

Ю. В. Ерыгин, О. С. Голощапова, А. М. Саакян

ПРИНЦИПЫ НАЛОГОВОГО И ФИНАНСОВОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ*

Обоснована необходимость государственного стимулирования инновационной деятельности предприятий ракетно-космической отрасли (РКО). Сформулированы принципы налогового и финансового стимулирования инновационной деятельности предприятий отрасли.

Ключевые слова: налоговое, финансовое стимулирование инновационной деятельности, принципы.

Оборонная промышленность является стратегически важной составляющей экономики Российской Федерации. Это наиболее наукоемкий, фондоемкий, материалоемкий сектор экономики страны, который сохраняет накопленный научно-производственный потенциал. Оборонно-промышленный комплекс России насчитывает более полутора тысяч производственных предприятий, научно-исследовательских институтов и конструкторских бюро, расположенных на территории субъектов РФ. Предпринятые правительством России меры существенно повлияли на современное состояние предприятий ОПК: в частности, в ряде отраслей возрос объем производства, практически во всех отраслях замедлилось его падение, улучшились некоторые показатели хозяйственной деятельности. Несмотря на реализуемые мероприятия, на многих предприятиях ОПК инновационная активность остается крайне низкой. Вместе с тем одной из наиболее приоритетных отраслей оборонно-промышленного комплекса для развития инновационной деятельности является ракетно-космическая [3].

В настоящее время политика по развитию отрасли проводится в соответствии с утвержденной Стратегией развития ракетно-космической отрасли по целевым программам:

1) ФКПР «Федеральная космическая программа России на 2006–2015 годы»;

2) ФЦП «Развитие оборонно-промышленного комплекса РФ на период до 2015 года» [2; 4].

Со стороны государства предприятиям РКО оказывается поддержка посредством различных форм стимулирования инновационной деятельности, таких как субсидирование процентных ставок по привлеченным кредитам (займам), амортизационная политика, налоговые вычеты, тарифные льготы, государственно-частное партнерство и др. Однако эти формы стимулирования носят локальный несистемный характер и не всегда эффективны в условиях существующей системы [1].

Исследование современного состояния, тенденций и закономерностей развития инновационной деятельности позволяют сделать вывод о различном характере влияния форм и методов налогового, финансового, экономического стимулирования на активизацию инновационной деятельности.

В связи с этим возникает необходимость разработки методологических принципов налогового, финансового, экономического стимулирования инноваци-

онного развития РКО; методических инструментов выбора форм и методов налогового, экономического, финансового стимулирования инновационного развития РКО, на основе которых возможно построение математической модели формирования портфеля форм и методов стимулирования инновационного развития предприятий ракетно-космической отрасли.

Налоговое стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности базируется на принципах, сформированных на основе систематизации факторов, оказывающих влияние на эффективность налогового стимулирования инновационной деятельности предприятий РКО.

Принципы налогового стимулирования:

1) в фазе внедрения, ускоренного роста и спада жизненного цикла продукта налоговые льготы должны быть установлены по условно-постоянным налогам;

2) в фазе замедленного роста и насыщения жизненного цикла продукта налоговые льготы не имеют стимулирующего эффекта и носят дотационный характер в случае значимых социально-экономических проектов;

3) на стадии фундаментальных исследований, научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских работ, опытного производства формы налогового стимулирования должны быть установлены по наиболее значимым условно-постоянным налогам, исходя из структуры затрат отрасли;

4) на стадии фундаментальных исследований, научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских работ, опытного производства формы налогового стимулирования могут быть установлены по условно-переменным налогам, из-за их преобразования в условно-постоянные налоги для последующих стадий инновационного процесса;

5) на стадии промышленного производства в фазах ускоренного роста и упадка налоговые льготы должны быть связаны с условно-переменными налогами для инновационных проектов со значительными капиталовложениями;

6) налоговые льготы должны быть предоставлены для всех предприятий конкурентов, таким образом льготы направлены на повышение конкурентоспособности по импортозамещающим товарам;

7) льготное налогообложение должно учитывать сбалансированность интересов налогоплательщика и казны государства.

*Работа выполнена при финансовой поддержке Министерства образования и науки (код проекта 6.4495.2011).

Финансовое стимулирование инвестиционной и инновационной деятельности базируется на принципах, отвечающих задачам коммерциализации инновационного потенциала предприятий РКО в условиях рыночной экономики.

Принципы финансового стимулирования:

1. Повышение инвестиционной привлекательности инновационных проектов на основе использования инструментов финансового стимулирования.

Традиционно на всех стадиях реализации инновационных проектов в части государственного оборонного заказа (ГОЗ), реализуемых предприятиями РКО, государство берет на себя вопросы финансового обеспечения, а также все риски, связанные с инновационной деятельностью.

Участие государства в стимулировании инновационной деятельности предприятий способствует возникновению интереса со стороны других инвесторов. Государство, являясь гарантом стабильности финансирования инновационного проекта, делает тем самым этот проект инвестиционно привлекательным. Таким образом, участие государства в стимулировании инновационной деятельности предприятий РКО позволяет решить задачу снижения рисков инновационной деятельности, стоимости привлекаемых источников финансирования и, как следствие, повышения инвестиционной привлекательности проектов.

2. Вовлечение федерального и регионального уровней государственного управления в процесс стимулирования инновационной деятельности предприятий РКО.

Стимулирование инновационной деятельности на предприятиях РКО в части государственного заказа осуществляется за счет бюджетных средств федерального уровня государственного управления. Однако в процессе коммерциализации созданного инновационного потенциала, направленного на развитие региональной экономики, в стимулирование вовлекается и региональный уровень управления.

Производственный и инновационный потенциал предприятий РКО позволяет выполнять технологические и проектные разработки для предприятий гражданского сектора экономики. Вовлечение инновационного потенциала предприятий РКО в кооперационные связи способствует созданию дополнительных рабочих мест и развитию промышленности региона и страны в целом. Вследствие этого инновационные проекты, реализуемые на предприятиях РКО, безусловно, представляют интерес для регионов, поскольку содействуют их инновационному развитию. Таким образом, бюджетные средства региональных уровней государственного управления должны быть вовлечены в процесс стимулирования тех проектов, которые представляют интерес, как для промышленных предприятий, так и для экономики региона в целом.

3. Зависимость форм финансового стимулирования от стадии инновационного процесса.

Начальные стадии инновационного процесса (фундаментальные исследования, научно-исследовательские разработки) характеризуются высоким уровнем инновационных рисков. Как правило, финансирование таких стадий осуществляется за счет бюджет-

ных средств федерального уровня государственного управления, предоставляемых на безвозвратной основе.

По мере осуществления инновационного процесса меняются цели, задачи, решаемые на каждой стадии. Снижается уровень инновационных рисков. Это обуславливает необходимость использования иных форм стимулирования, отвечающих поставленным задачам. Так, на стадии коммерциализации инновационного проекта задачей стимулирования является повышение его инвестиционной привлекательности с целью привлечения частного капитала. Наряду с бюджетными средствами увеличивается доля средств заказчиков продукции и частных инвесторов. Стимулирование осуществляется посредством таких форм, как бюджетный кредит, государственные гарантии, косвенные субсидии.

4. Оптимальность соотношения объемов стимулирования инновационной деятельности, предоставляемых на возвратной и безвозвратной основе.

Несмотря на акционирование предприятий РКО, источником обеспечения их деятельности по-прежнему остаются бюджетные средства, предоставляемые на безвозвратной основе. При этом финансирование акционерных обществ в основном осуществляется в акционерной форме. Такой способ финансирования приводит к наращиванию собственного капитала предприятий и, как следствие, снижению рентабельности его использования. Привлечение источников финансирования, предоставляемых на возвратной основе, позволяет повысить рентабельность собственного капитала и эффективность вложения бюджетных средств.

Такое положение свойственно и для стимулирования инновационной деятельности. Стимулирование инновационной деятельности, предоставляемое на безвозвратной основе, также способствует снижению рентабельности собственного капитала предприятий (не используется эффект финансового рычага). В связи с этим при выборе форм стимулирования инновационной деятельности необходимо решать задачу определения оптимального соотношения между объемами стимулирования, предоставляемыми на возвратной и безвозвратной основе. Это приводит к снижению потребности в бюджетных средствах, нагрузки на бюджет, повышению рентабельности собственного капитала.

Реализация предложенных принципов финансового и налогового стимулирования требует совершенствования существующих и разработки новых методов стимулирования инновационной деятельности предприятий РКО, позволяющие повысить его эффективность.

Библиографические ссылки

1. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. URL: www.minfin.ru.

2. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://fcpr.vpk.ru>.

3. Телеинформационная сеть ВПК. Информационное агентство [Электронный ресурс]. URL: www.vpk.ru.

4. Федеральный портал по научной и инновационной деятельности [Электронный ресурс]. URL: <http://www.sci-innov.ru>.

Yu. V. Erygin, O. S. Golocshapova, A. M. Saakyan

THE PRINCIPLES OF TAX AND FINANCIAL INCENTIVES OF INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISES OF SPACE-ROCKET BRANCH

The necessity of the state stimulation of innovative activity of the enterprises of space-rocket branch is proved in the article. The principles of tax and financial incentives of innovative activity of the enterprises of this branch are formulated.

Keywords: tax, financial incentives of innovative activity, principles.

© Ерыгин Ю. В., Голощাপова О. С., Саакян А. М., 2012

УДК 350.5 (450+571) (07)

Т. С. Попова

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНОВ В НАЦИОНАЛЬНОМ БОГАТСТВЕ РОССИИ

Рассматриваются проблемы управления региональным экономическим потенциалом и его обновлением в условиях структурных преобразований российской экономики, которые приобретают особую практическую значимость, и поэтому необходимо, изучая региональные различия в национальном богатстве, правильно оценивать конкурентные преимущества регионов и уметь управлять ими для повышения экономических позиций России. Предлагаются методология и управленческий инструментарий по изучению рассматриваемой проблемы.

Ключевые слова: экономический потенциал страны, региональный экономический потенциал, деловая активность региона, темпы экономического роста, индексы промышленного производства, региональные различия в национальном богатстве.

В XXI в. экономический потенциал, понимаемый как экономические возможности национальной экономики и общественного воспроизводства, определяют новые факторы, связанные с формированием инновационного общества, основанного на знаниях, это означает, что структура экономического потенциала значительно изменяется как по составу элементов, так и по роли каждого их них.

Региональное воспроизводство, как известно, особая составная часть национального воспроизводства. Предопределено это тем, что каждый регион – это относительно обособленная система воспроизводства, которая хотя и отлична от воспроизводства в национальном масштабе, однако имеет ряд общих черт с последним.

Проблемы регионального воспроизводства приобрели особую остроту и значимость для России и стали особенно очевидными в условиях трансформации, когда сформировались значительные социально-экономические различия между регионами [1].

Современное положение дел таково, что наряду с традиционной для любого общественного воспроизводства системой пропорций между отраслями, подразделениями, межотраслевыми комплексами и т. д., национальная экономика обладает особыми межре-

гиональными и внутрирегиональными пропорциями, которые имеют существенное значение для национального воспроизводства.

Формирование конкурентных преимуществ и развитие экономического потенциала – важнейшая задача и функция национального общественного воспроизводства. Изучение данной проблемы показало, что в составе экономического потенциала страны можно выделить три основные группы элементов:

– группа, носящая устойчивый характер и неизбежно присутствующая на всех этапах развития общества, прямо связанная с особенностями и содержанием деятельности людей по созданию благ и включающая в себя имеющиеся резервы; составляющими экономического потенциала в этой группе являются: природный потенциал; воспроизводимый материальный потенциал; воспроизводимый нематериальный потенциал; кадровый (трудовой) потенциал;

– группа элементов потенциала, объединяющая элементы первой группы и непосредственно участвующая в их развитии и совершенствовании, выполняющая особую самостоятельную роль в процессе национального воспроизводства; к элементам экономического потенциала в данной группе относятся: образовательный потенциал; научно-технический