

Д. З. Санжимитупов

ЛИЗИНГ КАК МЕТОД ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Рассмотрены вопросы создания эффективной системы финансовой поддержки субъектов малого бизнеса на примере Агинского округа.

Современный этап развития малого предпринимательства в Агинском округе свидетельствует о необходимости пересмотра роли государственных и иных структур в процессе создания и функционирования субъектов малого бизнеса, о необходимости создания более простой, но эффективной системы его финансовой поддержки, основывающейся на привлечении не только государственных средств, но и ресурсов самих предпринимателей. С учетом влияния различных методов финансовой поддержки малого бизнеса на интересы финансирующих структур и самих малых предприятий следует выделить, на наш взгляд, три основных блока: льготное кредитование субъектов малого предпринимательства путем компенсации части процентных ставок, лизинг как один из способов финансово-имущественной поддержки малого бизнеса и кооперативное кредитование как альтернативная форма финансирования малого предпринимательства за счет собственных средств. Таким образом, предлагаемый нами механизм финансовой поддержки будет включать следующие формы, виды и методы финансовой поддержки: бюджетное финансирование (путем компенсации части процентных ставок), льготное кредитование (через институт кредитного кооператива) и лизинг (рис. 1).

Разработанный механизм финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства, на наш взгляд, обладает несколькими несомненными преимуществами:

1. Простота и ясность организации системы финансовой поддержки малого бизнеса – каждый блок отвечает за определенный вид финансовой помощи, каждый субъект малого предпринимательства, обратившись в ту или иную структуру, может получить тот вид финансовой поддержки, в которой он нуждается в данный момент времени.

2. Отсутствие дублирования функций, усложняющее как деятельность самой инфраструктуры поддержки, так и выбор необходимой структуры со стороны предпринимателей.

3. В представленной системе финансовой поддержки задействованы средства окружного (местного) бюджета, коммерческих банков, средства самих предпринимателей, что способствует более рациональному и адресному их использованию.

4. Отсутствие многочисленных проверяющих и контролирующих органов за деятельностью структур, оказывающих финансовую поддержку малому бизнесу, «прозрачность» отношений способствует более эффективной работе всей инфраструктуры поддержки.

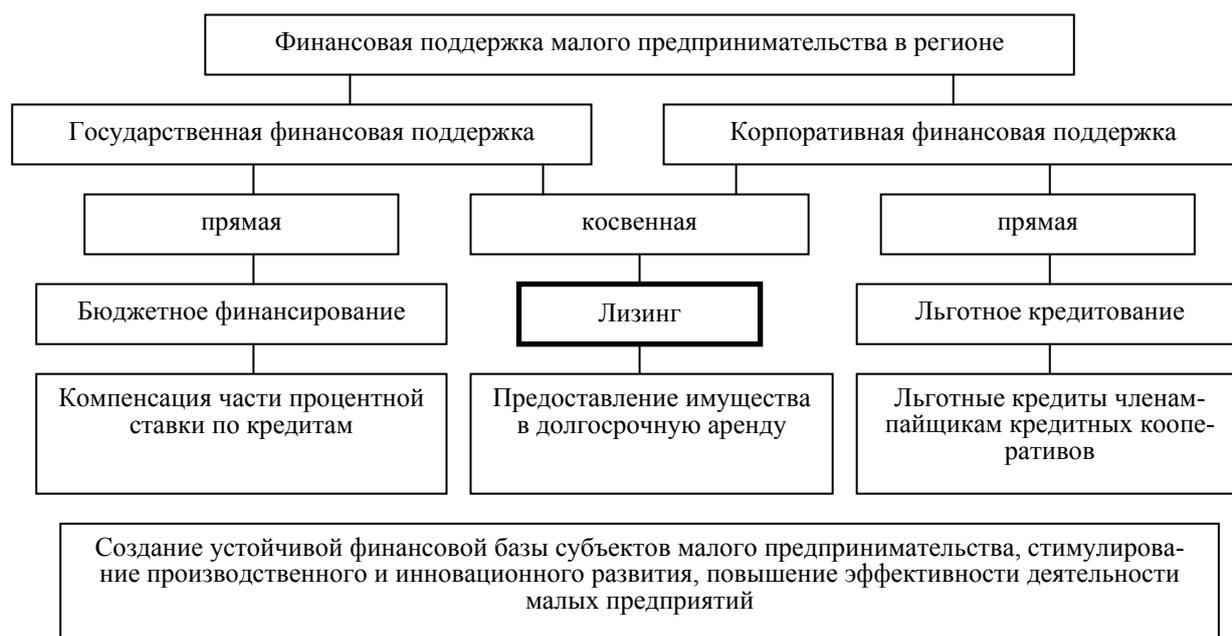


Рис. 1. Формы, виды и методы финансовой поддержки малого предпринимательства в регионе

Анализ существующей практики финансовой поддержки малого предпринимательства в Агинском округе показал, что на сегодняшний день работает схема предоставления льготных кредитов через систему гарантийного фонда и компенсации части процентной ставки по кредитам, при этом размеры оказываемой помощи гораздо меньше требуемого, что свидетельствует о необходимости дальнейшей работы в этом направлении.

Лизинг в аграрных регионах сегодня – один из самых эффективных способов финансово-имущественной поддержки субъектов малого бизнеса, а кредитные кооперативы – новая для нашей страны форма кредитования малого бизнеса, широко используемая в зарубежных государствах.

Лизинг является одной из основных форм интеграции крупного и малого бизнеса наряду с субподрядом, франчайзингом и венчурным финансированием, причем скорее отвечает российской, нежели западной специфике, поскольку именно у нас на крупных предприятиях значительная часть машинного парка простаивает или недоиспользуется, в то время как малые предприятия испытывают острую нужду в оборудовании. Кроме того, зачастую это единственный способ для малого предприятия приобрести необходимое ему оборудование из-за отсутствия достаточных денежных средств и невозможности взять кредит в банке. Лизинг в данном случае как разновидность кредита обеспечивает полное финансирование капиталовложений предпринимателя без отвлечения средств из производственного процесса. Однако, прежде чем выявить основные преимущества подобной формы финансирования для малого бизнеса, остановимся на сущности лизинга как экономической категории.

Лизинговая деятельность в нашей стране на сегодняшний день регламентируется Гражданским Кодексом РФ, Законом РФ «О лизинге» от

29.10.1998 г. № 164-ФЗ, Федеральным Законом РФ «О лицензировании отдельных видов деятельности» от 25.09.1998 г. № 158-ФЗ (ред. от 26.11.1998 г.) и Оттавской Конвенцией УНИДРУА о Международном финансовом лизинге, к которой Россия присоединилась 8 февраля 1998 г.

Согласно ст. 2 закона «О лизинге» под лизингом понимается вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором с правом выкупа имущества лизингополучателем.

Лизинговая сделка в общем виде (рис. 2) представляет собой следующее: потенциальный лизингополучатель (в данном случае субъект малого предпринимательства), у которого нет свободных финансовых средств, обращается в лизинговую компанию с предложением заключить такую сделку. При этом он сам может выбрать продавца, располагающего требуемым имуществом, а лизингодатель (лизинговая компания, банк и т. д.) приобретает его в собственность и передает его лизингополучателю во временное владение и пользование за оговоренную в договоре лизинга плату. В зависимости от его условий по окончании договора имущество возвращается лизингодателю или переходит в собственность лизингополучателя.

По своей экономической природе лизинг имеет сходство с кредитными отношениями и инвестициями. Так, собственник имущества, передавая его на определенный период во временное пользование, в установленный срок получает его обратно, а за предоставленную услугу получает комиссионное вознаграждение. Это свидетельствует об элементах кредитных отношений. Однако участники сделки оперируют не денежными средствами, а имуществом.

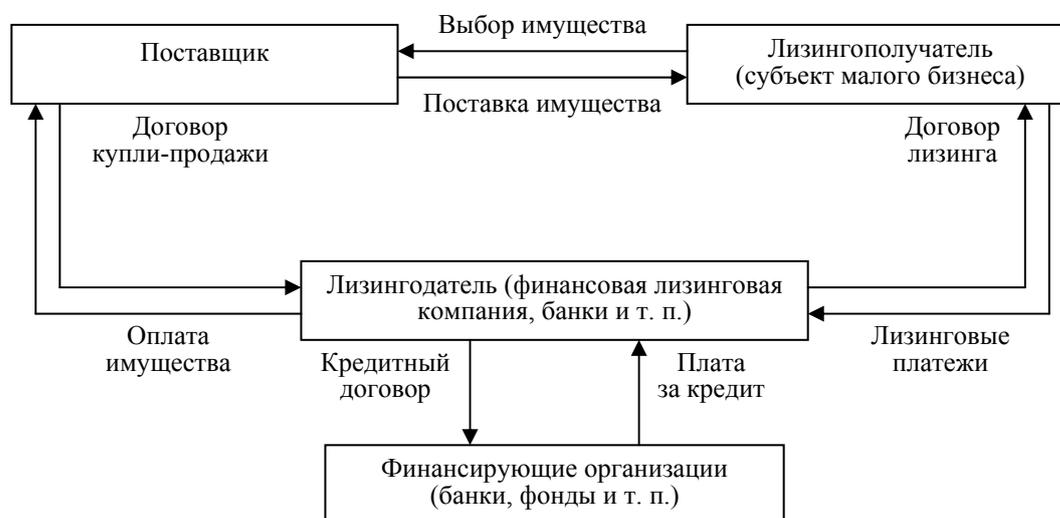


Рис. 2. Схема лизинговой сделки и финансовых потоков

Таким образом, лизинг можно квалифицировать как товарный кредит в основные фонды, а по форме он схож с инвестиционным финансированием. Различие между ними заключается в том, что клиент берет кредит и сам приобретает оборудование, и право собственности на это оборудование принадлежит ему. При заключении же лизингового договора клиент, выступающий в роли лизингополучателя, не получает право собственности, а только право пользования этим оборудованием на определенных условиях и возможность выкупить его по окончании договора.

Развитие лизинга во многом зависит от надежных гарантий, сокращающих финансовые риски, которым могут быть подвергнуты участники лизинговых операций. В нашей стране обеспечением лизинговой сделки могут быть банковская гарантия; векселя предприятия, гарантированные надежными российскими банками; векселя крупных бюджетных организаций и предприятий; фонды в покрытие гарантий лизинговых платежей; поручительство крупных компаний; залог ценных бумаг; залог ликвидного товара в обороте; залог недвижимости; гарантия обратного выкупа поставщиком и др.

В лизинговой практике наиболее широко используют залог и гарантии. В отношении малых предприятий в качестве залога обычно выступает само оборудование (имущество), передаваемое в лизинг.

Следует отметить, что проценты по полученным заемным средствам, включая кредиты банков и других организаций, используемым лизингополучателем и лизингодателем для осуществления операций финансового лизинга, а также лизинговые платежи относятся на себестоимость продукции.

Лизинг обладает большим набором преимуществ, помимо которых существуют также особые преимущества лизинга по сравнению с другими видами поддержки малого предпринимательства. Так, лизинг предполагает предоставление малым предприятиям оборудования, а не средств для его приобретения. Таким образом, можно быть уверенным, что предоставленные средства будут использоваться по своему прямому назначению. При этом, рассматривая заявки

малых предприятий на лизинг, специалисты лизинговых компаний имеют возможность не только оценить экономическую эффективность предполагаемого проекта, но и, имея доступ к базам данных по оборудованию и его поставщикам, проверить соответствие закупаемого оборудования современным требованиям к качеству и мировому уровню.

Применение лизинга позволяет резко снизить потери предоставленных финансовых средств, поскольку в соответствии с принятыми нормативными актами собственник оборудования (лизингодатель) в случае ошибки при выборе лизингополучателя и неспособности его эффективно использовать предоставленное оборудование всегда имеет возможность передать это оборудование другому лизингополучателю. Кроме того, использование лизинга дает возможность малым предприятиям более полно реализовать перспективный план своего развития. Согласовав с лизингодателем полный комплект необходимого оборудования для осуществления общего плана развития, предприниматель может получить часть оборудования для первого этапа и, осуществляя в соответствии с договором лизинговые платежи, иметь гарантию своевременного получения оборудования для последующих этапов расширения бизнеса.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что преимущества лизинга для финансирования малого бизнеса несомненны, главное – это создать условия, при которых лизинговые компании смогут и захотят работать с субъектами малого предпринимательства, а малые предприятия на собственном опыте почувствуют эффективность применения системы лизинга в приобретении основных средств. Немаловажную роль при этом должны сыграть местные органы власти и непосредственно те структуры, которые отвечают за поддержку малого бизнеса в регионе. При правильном и скорейшем разрешении этого вопроса будет решена одна из основных проблем становления и развития малого предпринимательства – имущественная поддержка субъектов малого бизнеса.

D. Z. Sanjimitouпов

LISING AS A FINANCIAL SUPPORT METHOD OF SMALL BUSINESS SUBJECTS

It is covered the problems of forming of the effective financial support system of small business subjects, on the example of Aginsk district.